

ご契約までの流れ

初回無料相談からプラン提案、契約、サービス開始までを明確な流れでご案内。
内容と料金を丁寧に確認し、安心してご契約いただけます。

初回無料相談

まずは貴社の現状を詳しくお聞かせください。現在の財務・税務に関する課題や将来の事業プラン等を無料でじっくりとお伺いします。(オンライン相談も可能です)

プランのご選択

ヒアリング内容に基づき、貴社の事業規模、ご希望される関与度に応じた最適なプランをご提案します。業務・料金を明確にご提示し、ご納得いただいた上で進みます。

契約締結

ご提案内容にご納得いただけましたら、正式に顧問契約を締結いたします。透明性の高い協力体制が確立するため、契約書に基づきサービス内容と料金体系の再確認を行います。

顧問サービス開始

安心と信頼のパートナーシップをスタートするため、貴社の現在の会計データや資料を受け取り、定期的な面談などを通じて、さまざまな角度からサポートを開始します。

お客様の事業発展・安定経営

「未来の成長を見据えた継続的な支援」が私たちのミッションです。未来を見据えながら貴社の事業発展と長期的な安定経営を全力でサポートし、目標達成に貢献します。

成長を支える。

仲間として
共に未来を。

SHINYA TOMINAGA

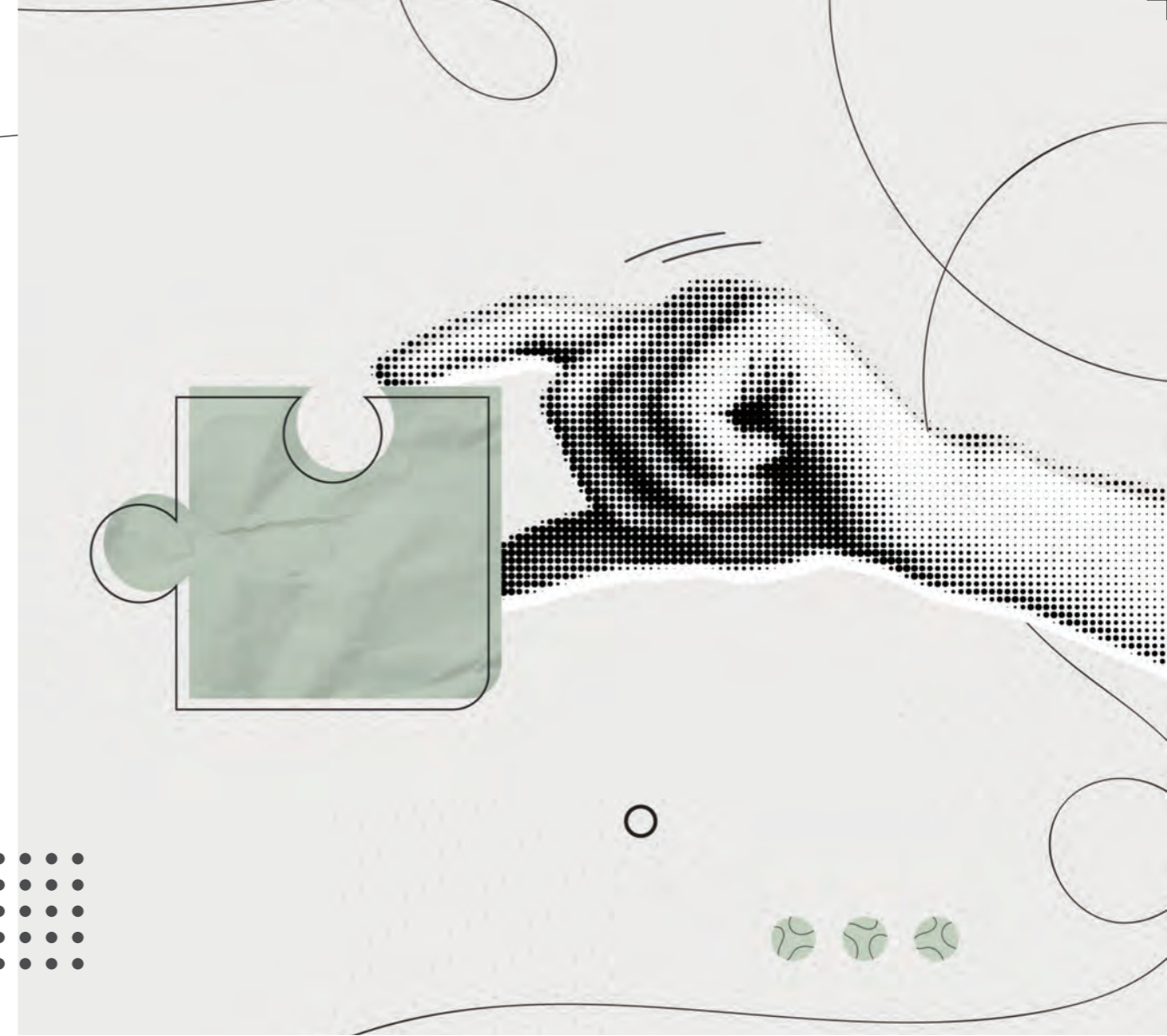
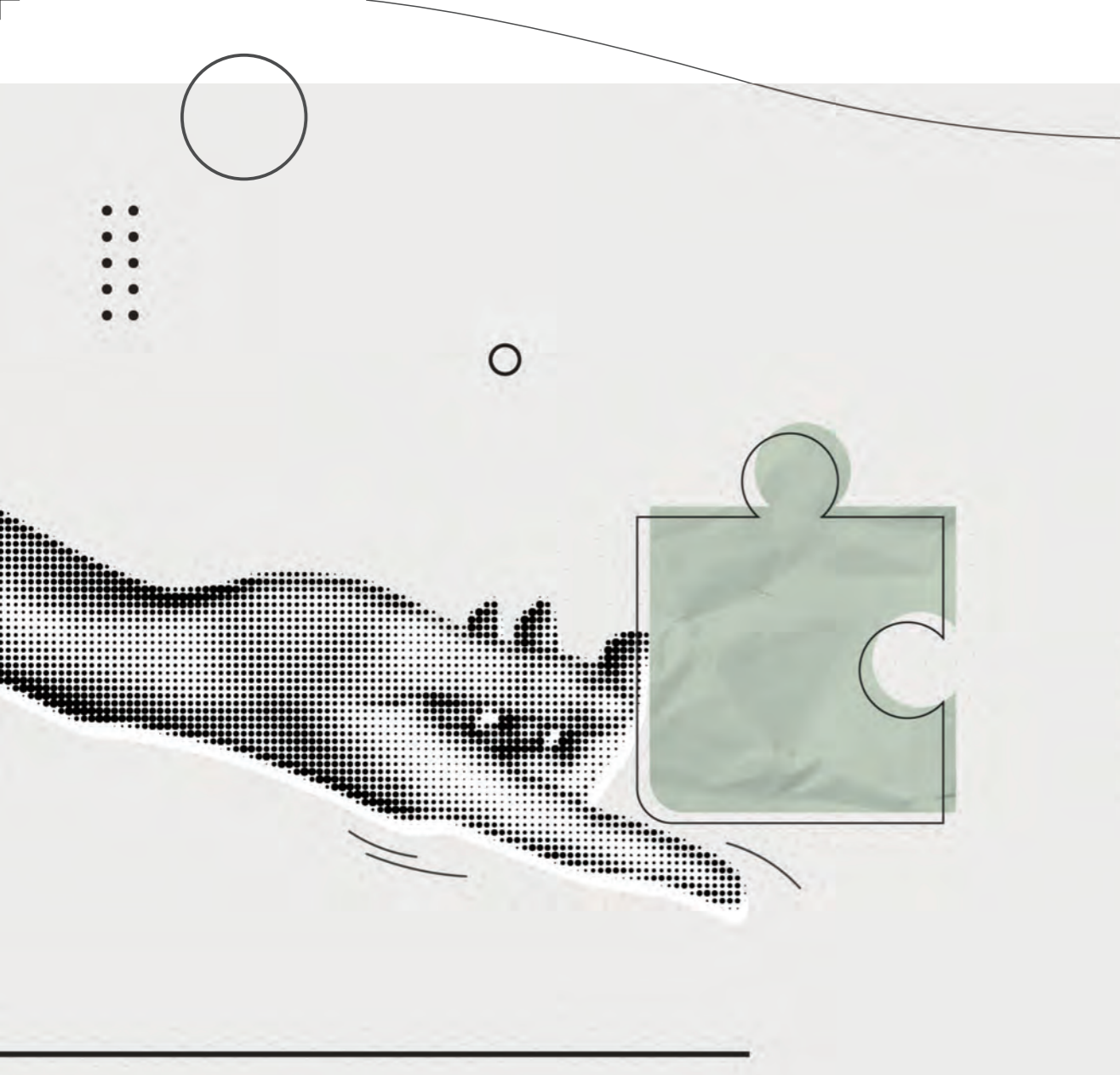


東京国際税務会計事務所
〒150-0022
東京都渋谷区恵比寿南1-20-6 4F
JR恵比寿駅より徒歩3分

<https://www.tokyointertaxaccounting.jp>
03.6890.2359
shinya.tominaga@tokyointertaxaccounting.jp



TOKYO
INTERNATIONAL
TAX ACCOUNTING
OFFICE 東京国際税務会計事務所



いつでも気軽に相談できる "仲間"のようなパートナーでありたい。

お客様の事業を成長させ、

安定させるための手助けをすることが我々の使命だと考えています。

事業者・経営者は先行き不透明な状況から悩みや疑問が付きまとう中、

判断を行い事業を進めていく孤独なリーダーかと思えます。

そんなときに、お客様に寄り添う伴走者でありたいと考えています。



私たちからの 3つのお約束

最新動向を先読みし、
分かりやすい提案で意思決定を支援。

経営の最前線で共に考え、
未来へ進む税務・財務のパートナーであり続けます。

1 先回りして将来を予測

最新の税制や支援策、事業環境等の動向を把握し、先手を打ったご提案し、税務・財務の面からお客様の安定経営及び事業の発展に貢献します。

2 分かりやすい説明と提案

難しい専門用語は使わず、機会点、リスク、特徴をシンプルかつ明快にご説明します。お客様が納得し、意思決定できるようサポートします。

3 共に進む課題解決のパートナーシップ

お客様を後方から支援するだけでなく、経営の最前線に立って共に考え、最善の解決策や進むべき方向を導き出すパートナーとなります。

3つのサービス

創業支援から日々の税務、成長のための補助金獲得まで、経営をトータルでサポート。財務・税務の専門家として伴走し、貴社の持続的な発展と効率化を強力に後押しします。

1

創業支援

創業時の各種届出や資金調達に向けた事業計画を策定し、事業開始に集中出来る様にサポートします。法人設立各種申請書作成・銀行口座開設・クラウド会計ソフト導入・創業当初の公庫融資獲得

2

税務顧問

お客様の伴走者として、税務(申告及び節税)・財務(資金管理)・会計(帳簿管理)の面からリードします。記帳代行・月次及び年次決算・月次面談・資金繰り状況アップデート・予実管理

3

補助金獲得

事業発展や効率化に向けた投資をサポートします。適正な補助金の提案・申請書類(経営計画書)の作成・獲得後の実績報告



料金一覧

① 創業支援

※ 税務顧問契約が条件

法人登記、税務書類等の提出、銀行口座開設、会計ソフト導入 代行手数料**11,000円**※

創業当初の公庫融資獲得 獲得金額の**5.5%**

② 税務顧問

記帳代行、月次/年次決算、顧問相談対応 月額**27,500円**～

上記+月次面談、資金繰りアップデート 月額**33,000円**～

上記+予実管理、税引後キャッシュフロー改善施策 月額**44,000円**～

③ 補助金等の資金調達

補助金、融資の獲得 獲得金額の**5.5%**



Q. 税理士としての目標は？

お客様の社外CFO

単なる税務の代行で終わらず、私の財務計画の知見を駆使し、戦略的な財務パートナーとして貴社の成長に貢献することが目標です。

Q. 税理士を目指すきっかけは？

生涯現役で働く

専門知識を活かし、独立すればいつでも自由に働くことができる事に魅力を感じました。絶え間ない自己学習で知見をアップデートしたことが活かせることも魅力的でした。



Q1/

顧問税理士を選ぶポイントは何でしょうか？

価値観が合うかどうか、目指す方向が同じ方向か、またコミュニケーションが取りやすいかどうかを最優先に考えるべきです。専門用語でなく分かりやすい言葉でメリットやリスクまで説明し、またその場で解決しなくても、後日フィードバックできるのが優れた税理士です。

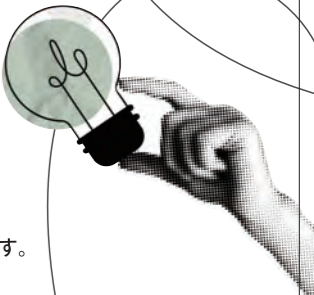
Q2/

契約後のコミュニケーション方法を教えてください。

LINE・Slack・Chatwork・WhatsApp等のチャットツール、オンライン会議システム、電話の対応、事務所(恵比寿)での面談となります。原則クラウド上の会計ソフトとデータ共有フォルダーを使用します。

富永伸哉ってこんな人

事務所の代表である私の考えや税理士としての目標など、事前にお客様に知っていただきたい事柄をまとめました。人物像をイメージしていただくことで、お客様とのコミュニケーションに役立てば幸いです。



Q. 休日は何をしています？

自宅で料理

ほとんどの平日夜や休日は、自宅で料理します。特に、イタリア料理が得意です。料理のプロセスは、ゼロから組み立てるクリエイティブな作業であり、仕事にも通じる楽しさがあります。

Q. 自分を一言で表すなら？

探求する分析者

知らない世界の真理を突き止めたいという強い探究心が原動力です。30ヶ国以上の旅と海外3ヶ国での滞在経験は、多様な考え方の「なぜ？」を掘り下げ、現在の分析力と国際的な視野の基礎となっています。



Profile

税理士・米国公認会計士 富永伸哉

大阪府出身・上智大学外国語学部イスパニア語学科卒・University of New Haven スポーツ産業経営学修士卒。三菱自動車工業(株)入社、海外営業部に中南米市場向けに自動車の輸出、市場動向分析及びブラジル現地生産支援を経験、途中ブラジルへの長期語学研修を含め、6年間勤務。クラフト・ハインツ(株)入社、財務本部にて食品卸売事業の予実管理や収益改善等、2年間勤務。日本マクドナルド(株)入社、財務本部にて直営・フランチャイズ事業の収支管理、店舗投資審査を経験し、現在税務を担当。在籍中に税理士資格を取得。(特非)日本アンチサッカー協会の経理財務責任者として資金管理、決算対応、スポーツ振興運動助成金の獲得を実施。趣味はサッカー観戦と異文化コミュニケーション(5つの外国語を話す)。

Q. 人間関係で大事にしていることは？

相互リスペクト

相手の個性や熱意を尊重し、本音で話し合うことを大切にしています。また共に新たな発見をしながら成長し得る、対等なパートナーシップ関係でありたいと考えています。

よくあるご質問

Q3/

個人事業主から法人化するメリットは何でしょうか？

法人名義で役員社宅を借りたときに家賃を法人経費にしたり、役員報酬をコントロールすることで所得税・法人税等や社会保険料を節約できます。従業員の採用、借入や株式発行により資金調達を検討する場合は、法人化が有利です。

Q4/

手元キャッシュが増えません、増やす方法は何でしょうか。

売上を増やして経費を減らすことに尽きます。事業年度の予算計画を策定し、毎月実績と先行き予測を更新して予算に対して進捗の悪い箇所を対策することです。(ダイエットや筋力アップを図る方法と似ています)